



Inovéa franchit le cap des 55 000 clients et réalise plus de 875 M€ de collecte en 2025

Inovéa, réseau indépendant de conseillers en gestion de patrimoine, publie un bilan 2025 marqué par une forte accélération de son activité. Dans un environnement économique incertain, où les ménages français épargnent davantage tout en recherchant davantage de lisibilité et d'accompagnement, le groupe confirme la solidité de son modèle et franchit un nouveau cap dans son développement.

Une dynamique de croissance confirmée en 2025

Après une progression soutenue de son activité en 2023 et 2024, Inovéa a poursuivi sa trajectoire de croissance en 2025. Le réseau a réalisé plus de 875 millions d'euros de collecte sur l'année, en hausse de 30 % par rapport à l'exercice précédent.

Cette dynamique a permis au groupe de renforcer significativement ses encours, qui atteignent désormais 1,3 milliards d'euros, traduisant le changement d'échelle engagé par Inovéa et sa place croissante parmi les acteurs qui contribuent à la démocratisation du conseil patrimonial en France.

Une base clients en forte progression

Portée par une demande accrue de pédagogie financière et d'accompagnement de long terme, Inovéa a fortement élargi sa base clients en 2025. Le nombre de clients accompagnés par le réseau a progressé de [30] % sur un an, pour dépasser le seuil des 55 000 clients.

Cette croissance reflète l'attractivité du modèle Inovéa, fondé sur la proximité, la pédagogie et la capacité à proposer des solutions adaptées aux différents projets patrimoniaux des ménages français.

Une collecte dominée par l'assurance-vie et les SCPI

La répartition de la collecte 2025 reflète les grandes tendances de l'épargne en France et les priorités patrimoniales des clients accompagnés par Inovéa.

L'assurance-vie conserve un rôle central, avec 44 % de la collecte, soit plus de 370 millions d'euros investis sur l'année. Les unités de compte poursuivent leur montée en puissance, traduisant une recherche accrue de performance dans un cadre maîtrisé.

L'immobilier représente 43 % de la collecte, soit environ 373 millions d'euros, investis principalement via des SCPI, confirmant l'attrait durable des épargnants pour l'immobilier comme pilier de leur patrimoine.

Le Plan d'Épargne Retraite (PER) enregistre une progression marquée, avec une hausse de 37 % des montants collectés, illustrant l'importance croissante accordée par les ménages à la préparation de leurs revenus futurs.

Un réseau de 1 230 conseillers pour accompagner la montée en charge

Pour soutenir cette croissance, Inovéa s'appuie sur un réseau de 1 230 conseillers en gestion de patrimoine répartis sur l'ensemble du territoire. Dans un marché confronté à une pénurie structurelle de professionnels du conseil financier et à une digitalisation rapide des parcours d'épargne, le groupe entend jouer un rôle clé en structurant et en professionnalisant l'accompagnement patrimonial à grande échelle, en combinant proximité humaine et outils digitaux.

Perspectives 2026 : renforcer la qualité du conseil à grande échelle

Fort de ses résultats en 2025, Inovéa entend poursuivre son développement autour de plusieurs axes stratégiques en 2026 :

- Renforcer la qualité du conseil et la pédagogie financière, afin d'accompagner les clients dans un environnement économique et réglementaire toujours plus complexe.
- Poursuivre la structuration et la professionnalisation du réseau de conseillers, avec une exigence accrue en matière de formation, de conformité et d'accompagnement.
- Développer et diversifier l'offre d'investissement, en assurance-vie, retraite et immobilier, avec une attention particulière portée à la lisibilité des solutions et à la gestion du risque.
- Accélérer la digitalisation au service de la relation client, pour simplifier les parcours, améliorer le suivi patrimonial et renforcer l'efficacité opérationnelle, en maintenant une proximité humaine.

Nicolas Reboul, Directeur général d'Inovéa, conclut : « *Les résultats 2025 traduisent avant tout la confiance durable des clients et des conseillers qui composent le réseau Inovéa. Dans un contexte économique incertain, les épargnants recherchent plus que jamais de la lisibilité, de la pédagogie et un accompagnement dans la durée.*

Notre ambition n'est pas seulement de croître, mais de structurer un modèle de conseil patrimonial responsable et accessible, capable d'accompagner les projets de vie de dizaines de milliers de clients. En 2026, nous poursuivrons cette trajectoire en renforçant la qualité du conseil à grande échelle, tout en préservant la proximité humaine qui fait l'ADN d'Inovéa. »

À propos d'INOVÉA

INOVÉA est un réseau indépendant de conseillers en gestion de patrimoine, fondé pour rendre accessible la gestion patrimoniale à un large public. Grâce à près de 1 230 conseillers et 75 collaborateurs, INOVÉA accompagne ses clients dans l'optimisation de leurs actifs financiers à travers des solutions personnalisées en investissement, immobilier, épargne et fiscalité. Avec 1,3 milliard d'euros d'encours sous gestion, INOVÉA se positionne comme un acteur incontournable sur le marché français.

Contact presse :

Samuel Beaupain – 06 88 48 48 02 – samuel@edifice-communication.com